

Máster en Legislación y Regulación del Sector Asegurador



ÍNDICE

1 | Somos Educa Business School

2 | Rankings

3 | Alianzas y acreditaciones

4 | By EDUCA EDTECH Group

5 | Metodología LXP

6 | Razones por las que elegir Educa Business School

7 | Programa Formativo

8 | Temario

9 | Contacto

SOMOS EDUCA BUSINESS SCHOOL

EDUCA Business School es una institución de formación online especializada en negocios. Como miembro de la Comisión Internacional de Educación a Distancia y con el prestigioso Certificado de Calidad AENOR (normativa ISO 9001) nuestra institución se distingue por su compromiso con la excelencia educativa.

Nuestra **oferta formativa**, además de **satisfacer las demandas del mercado laboral** actual, puede bonificarse como formación continua para el personal trabajador, así como ser homologados en Oposiciones dentro de la Administración Pública. Las titulaciones de EDUCA Business School se pueden certificar con la Apostilla de La Haya dotándolos de validez internacional en más de 160 países.

Más de

18

años de
experiencia

Más de

300k

estudiantes
formados

Hasta un

98%

tasa
empleabilidad

Hasta un

100%

de financiación

Hasta un

50%

de los estudiantes
repite

Hasta un

25%

de estudiantes
internacionales

RANKINGS DE EDUCA BUSINESS SCHOOL

Educa Business School se engloba en el conjunto de EDUCA EDTECH Group, que ha sido reconocido por su trabajo en el campo de la formación online.

Todas las entidades bajo el sello EDUCA EDTECH comparten la misión de democratizar el acceso a la educación y apuestan por la transferencia de conocimiento, por el desarrollo tecnológico y por la investigación. Gracias a ello ha conseguido el reconocimiento de diferentes rankings a nivel nacional e internacional.



ALIANZAS Y ACREDITACIONES



FONDO
SOCIAL
EUROPEO



BY EDUCA EDTECH

Educa Business School es una marca avalada por **EDUCA EDTECH Group**, que está compuesto por un conjunto de experimentadas y reconocidas instituciones educativas de formación online. Todas las entidades que lo forman comparten la misión de democratizar el acceso a la educación y apuestan por la transferencia de conocimiento, por el desarrollo tecnológico y por la investigación.



ONLINE EDUCATION



METODOLOGÍA LXP

La metodología **EDUCA LXP** permite una experiencia mejorada de aprendizaje integrando la AI en los procesos de e-learning, a través de modelos predictivos altamente personalizados, derivados del estudio de necesidades detectadas en la interacción del alumnado con sus entornos virtuales.

EDUCA LXP es fruto de la **Transferencia de Resultados de Investigación** de varios proyectos multidisciplinares de I+D+i, con participación de distintas Universidades Internacionales que apuestan por la transferencia de conocimientos, desarrollo tecnológico e investigación.



1. Flexibilidad

Aprendizaje 100% online y flexible, que permite al alumnado estudiar donde, cuando y como quiera.



2. Accesibilidad

Cercanía y comprensión. Democratizando el acceso a la educación trabajando para que todas las personas tengan la oportunidad de seguir formándose.



3. Personalización

Itinerarios formativos individualizados y adaptados a las necesidades de cada estudiante.



4. Acompañamiento / Seguimiento docente

Orientación académica por parte de un equipo docente especialista en su área de conocimiento, que aboga por la calidad educativa adaptando los procesos a las necesidades del mercado laboral.



5. Innovación

Desarrollos tecnológicos en permanente evolución impulsados por la AI mediante Learning Experience Platform.



6. Excelencia educativa

Enfoque didáctico orientado al trabajo por competencias, que favorece un aprendizaje práctico y significativo, garantizando el desarrollo profesional.

RAZONES POR LAS QUE ELEGIR EDUCA BUSINESS SCHOOL

1. FORMACIÓN ONLINE ESPECIALIZADA

Nuestros alumnos acceden a un modelo pedagógico innovador **de más de 20 años de experiencia educativa con Calidad Europea.**



2. METODOLOGÍA DE EDUCACIÓN FLEXIBLE

Con nuestra metodología estudiarán **100% online** y nuestros alumnos/as tendrán acceso los 365 días del año a la plataforma educativa.



3. CAMPUS VIRTUAL DE ÚLTIMA TECNOLOGÍA



Contamos con una **plataforma avanzada** con material adaptado a la realidad empresarial, que fomenta la participación, interacción y comunicación con alumnos de distintos países.

4. DOCENTES DE PRIMER NIVEL

Nuestros docentes están acreditados y formados en **Universidades de alto prestigio en Europa**, todos en activo y con una amplia experiencia profesional.



5. TUTORÍA PERMANENTE



Contamos con un **Centro de Atención al Estudiante CAE**, que brinda atención personalizada y acompañamiento durante todo el proceso formativo.

6. DOBLE MATRICULACIÓN

Algunas de nuestras acciones formativas cuentan con la llamada **Doble matriculación**, que te permite obtener dos formaciones, ya sean de masters o curso, al precio de una.



Máster en Legislación y Regulación del Sector Asegurador



DURACIÓN
1500 horas



**MODALIDAD
ONLINE**



**ACOMPañAMIENTO
PERSONALIZADO**

Titulación

Titulación de Máster en Legislación y Regulación del Sector Asegurador con 1500 horas expedida por EDUCA BUSINESS SCHOOL como Escuela de Negocios Acreditada para la Impartición de Formación Superior de Postgrado, con Validez Profesional a Nivel Internacional



EDUCA BUSINESS SCHOOL

como centro acreditado para la impartición de acciones formativas
expide el presente título propio

NOMBRE DEL ALUMNO/A

con número de documento XXXXXXXXX ha superado los estudios correspondientes de

Nombre del curso

con una duración de XXX horas, perteneciente al Plan de Formación de Educa Business School.

Y para que surta los efectos pertinentes queda registrado con número de expediente XXXX/XXXX/XXXX-XXXXXX.

Con una calificación XXXXXXXXXXXXXXXX.

Y para que conste expido la presente titulación en Granada, a (día) de (mes) del (año).

Firma del Alumno/a
NOMBRE ALUMNO/A

La Dirección Académica
NOMBRE DE AREA MANAGER



Con Extranjería, Categoría Profesional del Consejo Profesional de la UNEDCO (Barr. Piedad 1044)

Descripción

El Máster en Legislación y Regulación del Sector Asegurador se presenta como una oportunidad única para adentrarte en un sector en plena expansión, donde la regulación y el cumplimiento normativo son esenciales. En un entorno económico donde la protección y gestión de riesgos son cada vez más relevantes, este máster te permitirá adquirir habilidades clave en contratos mercantiles, responsabilidad civil y derecho de seguros. La formación online te brinda la flexibilidad de profundizar en áreas como la administración de sociedades mercantiles y la valoración de daños, adaptándote a las demandas del mercado. Con un enfoque integral que abarca desde los aspectos económicos del seguro hasta la intervención en el mercado de valores, este programa te capacitará para enfrentar los desafíos de un entorno laboral en constante evolución, aumentando tus posibilidades de empleabilidad en un ámbito con alta demanda de profesionales cualificados.

Objetivos

'- Adquirir habilidades para analizar contratos mercantiles fundamentales y su simulación. - Comprender y aplicar la ley de competencia desleal en situaciones reales. - Evaluar la responsabilidad civil y sus implicaciones legales. - Interpretar los títulos-valores y su función en el mercado. - Analizar la estructura y funcionamiento de sociedades mercantiles. - Aplicar la normativa del derecho de seguros en contextos prácticos. - Comprender la fiscalidad de planes de pensiones y productos de inversión.

Para qué te prepara

El Máster en Legislación y Regulación del Sector Asegurador está dirigido a profesionales y titulados del ámbito asegurador que desean profundizar en áreas como contratos mercantiles, responsabilidad civil, y derecho de seguros. Ideal para quienes buscan actualizar sus conocimientos sobre la regulación de seguros, la administración de sociedades y aspectos económicos relacionados.

A quién va dirigido

El máster en Legislación y Regulación del Sector Asegurador te prepara para abordar con solvencia el complejo mundo de los contratos mercantiles y la responsabilidad civil, esenciales en el ámbito asegurador. Aprenderás a gestionar situaciones de competencia desleal, interpretar títulos-valores y comprender tanto los derechos como las obligaciones en el comercio. Además, adquirirás habilidades para analizar daños e indemnizaciones, así como para entender la fiscalidad aplicada a seguros y planes de pensiones, fortaleciendo tu capacidad de intervención en el mercado de valores.

Salidas laborales

'- Consultor jurídico en regulación de seguros. - Responsable de cumplimiento normativo en entidades aseguradoras. - Asesor legal en responsabilidad civil y contractual. - Especialista en gestión de siniestros y valoración de daños. - Experto en contratos mercantiles y financieros. - Analista de riesgos y seguros en mercados internacionales. - Asesor de planes de pensiones y productos de inversión.

TEMARIO

MÓDULO 1. CONTRATOS MERCANTILES Y TÍTULOS VALORES

UNIDAD DIDÁCTICA 1. LA PROTECCIÓN DE LA COMPETENCIA. LA LEY DE COMPETENCIA DESLEAL. SUPUESTOS DE COMPETENCIA DESLEAL. ACCIONES. ESPECIFICIDADES PROCESALES

1. Concepto de competencia desleal
2. Actos de competencia desleal
3. Legitimación
4. Acciones contra los actos de competencia desleal
5. Diligencias preliminares y prescripción

UNIDAD DIDÁCTICA 2. LA RESPONSABILIDAD CIVIL

1. Introducción
2. Concepto de Personas Jurídicas
3. Tipos de personas jurídicas
4. Responsabilidad civil de los miembros de las personas jurídicas
5. Responsabilidad civil contractual
6. Responsabilidad extracontractual

UNIDAD DIDÁCTICA 3. CONTRATOS MERCANTILES FUNDAMENTALES, CONTRATO DE COMPRAVENTA, CONTRATO DE PRÉSTAMO MERCANTIL, CONTRATO DE SEGURO. LA SIMULACIÓN DE CONTRATOS

1. Contrato mercantil
2. El contrato de compraventa mercantil
3. Contrato de préstamo mercantil
4. Contrato de seguro

UNIDAD DIDÁCTICA 4. LOS TÍTULOS-VALORES

1. Letras de cambio
2. El Cheque
3. El Pagaré

UNIDAD DIDÁCTICA 5. REGISTRO MERCANTIL

1. Aproximación al Registro Mercantil
2. Organización y funciones
3. Principios de funcionamiento del Registro Mercantil
4. Registro mercantil territorial y central

UNIDAD DIDÁCTICA 6. DERECHO CONCURSAL

1. Declaración de Concurso
2. Legitimación para la declaración de Concurso

3. Solicitud de concurso
4. Competencia judicial para conocer los concursos
5. Auto de declaración de concurso
6. Acumulación de concursos
7. Administración concursal
8. Efectos de la declaración de concurso sobre el deudor persona física
9. Efectos de la declaración de concurso sobre el deudor persona jurídica
10. Efectos de la declaración de concurso sobre los acreedores
11. Masa activa
12. Masa pasiva
13. Convenio concursal
14. Junta de acreedores
15. Aprobación judicial del convenio
16. Liquidación y pago a los acreedores

MÓDULO 2. BIENES, CONTRATOS Y OBLIGACIONES

UNIDAD DIDÁCTICA 1. PERSONALIDAD CIVIL. PERSONAS FÍSICAS Y JURÍDICAS. NACIONALIDAD. VECINDAD

1. Conceptualización
2. Nacionalidad
3. Vecindad

UNIDAD DIDÁCTICA 2. EL REGISTRO CIVIL. FUNCIONES. PUBLICIDAD FORMAL

1. Naturaleza, contenido y competencias del Registro Civil
2. Derechos y deberes ante el Registro Civil
3. Principios de funcionamiento del Registro Civil
4. Estructura y dependencia del Registro Civil
5. Instrumentos de publicidad registral
6. Datos sometidos a régimen de protección especial

UNIDAD DIDÁCTICA 3. LOS BIENES. BIENES MUEBLES E INMUEBLES. LA PROPIEDAD Y LA POSESIÓN

1. Definiciones
2. La propiedad
3. La accesión y la ocupación como modos específicos de adquirir la propiedad

UNIDAD DIDÁCTICA 4. OBLIGACIONES Y CONTRATOS. OBLIGACIONES: NATURALEZA Y EFECTO, TIPOS, NACIMIENTO, PARTES Y EXTINCIÓN. CONTRATOS: CONCEPTO, PARTES, INTERPRETACIÓN, RESCISIÓN Y NULIDAD. CUASI CONTRATOS Y OBLIGACIONES NACIDAS DE CULPA O NEGLIGENCIA

1. Obligaciones
2. Contratos
3. Cuasicontratos
4. Obligaciones nacidas de culpa o negligencia

UNIDAD DIDÁCTICA 5. ANÁLISIS DE DETERMINADOS CONTRATOS: CONCEPTO, REQUISITOS, PARTES Y RESOLUCIÓN: LA COMPRA-VENTA. ARRENDAMIENTOS URBANOS. ESPECIFICIDADES PROCESALES

DEL JUICIO DE DESAHUCIO. EL CONTRATO DE ARRENDAMIENTO URBANO. OBRAS Y SERVICIOS. DEPÓSITO. LA PRENDA Y LA HIPOTECA

1. La compra-venta
2. Arrendamientos urbanos. Especificidades procesales del juicio de desahucio. El contrato de arrendamiento urbano
3. Obras y servicios
4. Depósito
5. La prenda y la hipoteca

UNIDAD DIDÁCTICA 6. CONCURRENCIA Y PRELACIÓN DE CRÉDITOS

1. La concurrencia de acreedores
2. Causas de preferencia y orden de prelación
3. Los créditos preferentes especiales de carácter mobiliario
4. Los créditos preferentes especiales de carácter inmobiliario
5. Consecuencias del efectivo ejercicio de los créditos preferentes especiales
6. Los créditos preferentes generales
7. El pago de los créditos comunes u ordinarios
8. Recapitulación sobre la concurrencia y prelación de créditos

MÓDULO 3. EL COMERCIANTE Y LAS SOCIEDADES MERCANTILES

UNIDAD DIDÁCTICA 1. EL COMERCIANTE INDIVIDUAL: CONCEPTO JURÍDICO. CAPACIDAD JURÍDICA PARA EJERCER EL COMERCIO

1. El empresario mercantil
2. Variables que determinan el éxito en el pequeño negocio o microempresa
3. Capacidad jurídica
4. Procedimiento de inscripción
5. Contabilidad de los empresarios
6. Empresarios extranjeros

UNIDAD DIDÁCTICA 2. LAS SOCIEDADES MERCANTILES. CONCEPTO, CLASES, ESTUDIO DE LAS PRINCIPALES SOCIEDADES MERCANTILES. CONSTITUCIÓN, REQUISITOS, GOBIERNO, OBLIGACIONES

1. Concepto y características de las sociedades mercantiles
2. Empresario individual
3. Normas reguladoras del Derecho Mercantil
4. Clases de sociedades por su objeto social
5. Contrato de sociedad mercantil
6. Constitución de la sociedad
7. Personalidad jurídica
8. Nulidad de sociedades
9. Nacionalidad de las sociedades
10. Establecimientos mercantiles
11. Aspectos fiscales y laborales de las sociedades mercantiles

UNIDAD DIDÁCTICA 3. LA ADMINISTRACIÓN DE LAS SOCIEDADES MERCANTILES. OBLIGACIONES Y

RESPONSABILIDAD CIVIL Y PENAL. LA FIGURA DEL ADMINISTRADOR DE HECHO

1. La administración de la sociedad
2. Los deberes de los administradores
3. Responsabilidad de los administradores
4. Administradores de hecho

UNIDAD DIDÁCTICA 4. LA SUCESIÓN DE SOCIEDADES. SUCESIÓN ENCUBIERTA Y EXTENSIÓN DE RESPONSABILIDAD. LA DOCTRINA DEL LEVANTAMIENTO DEL VELO

1. Sucesión de sociedades
2. Levantamiento del velo

UNIDAD DIDÁCTICA 5. LA RESPONSABILIDAD PENAL DE LAS PERSONAS JURÍDICAS: SUPUESTOS

1. La persona jurídica en la legislación penal
2. Imputación de responsabilidad a la persona jurídica
3. Delimitación de los delitos imputables a personas jurídicas
4. Penas aplicables a las personas jurídicas
5. El procedimiento penal

UNIDAD DIDÁCTICA 6. EL DINERO Y OTROS MEDIOS DE PAGO. LAS MEDIDAS DE PROTECCIÓN DEL CRÉDITO

1. Introducción
2. Clasificación de los medios de pago
3. Pago con tarjeta bancaria
4. Pago contrarreembolso
5. Medios de pago puramente online
6. Seguridad en los pagos online
7. Fraude para los consumidores online
8. Los medios de protección del crédito

MÓDULO 4. DAÑO E INDEMNIZACIÓN

UNIDAD DIDÁCTICA 1. ASPECTOS GENERALES DE LA RESPONSABILIDAD CIVIL

1. Introducción
2. Concepto
3. Elementos
4. Antijuridicidad
5. Relación con la constitución

UNIDAD DIDÁCTICA 2. INTRODUCCIÓN AL SISTEMA DE VALORACIÓN. ASPECTOS GENERALES DE LA INDEMNIZACIÓN

1. Sistema actual. Ámbito, límites y principios de aplicación
2. Definiciones básicas
3. Determinación de la cuantía
4. Técnicas actuariales

5. La indemnización Aspectos generales

UNIDAD DIDÁCTICA 3. INDEMNIZACIÓN POR MUERTE

1. Tipos de perjuicios
2. Perjuicios personales
3. Perjuicios patrimoniales

UNIDAD DIDÁCTICA 4. INDEMNIZACIÓN POR SECUELAS

1. Conceptos y aspectos generales
2. El perjuicio personal básico
3. El perjuicio personal particular
4. Daño emergente. Perjuicio
5. Lucro cesante. Perjuicio

UNIDAD DIDÁCTICA 5. LESIONES TEMPORALES

1. Conceptos y aspectos generales
2. Perjuicio personal
3. Perjuicio patrimonial
4. Cuantías indemnizatorias

UNIDAD DIDÁCTICA 6. VALORACIÓN DE LOS DAÑOS MATERIALES

1. Finalidad y aspectos generales
2. Enriquecimiento injusto
3. Daños patrimoniales
4. Lucro cesante

MÓDULO 5. DERECHO DE SEGUROS

UNIDAD DIDÁCTICA 1. DERECHO DE SEGUROS

1. El contenido mínimo del artículo 8 de la LCS
2. Cláusulas delimitadoras del riesgo
3. Cláusulas limitativas de los derechos de los asegurados
4. Cláusulas lesivas
5. Reconocimiento del SRC
6. Introducción al contrato de seguro de responsabilidad civil
7. La responsabilidad civil asegurada
8. La delimitación del riesgo
9. La cobertura del daño
10. Las cláusulas claim made
11. Desconocimiento del interés asegurado
12. Delimitación de la Acción Directa

UNIDAD DIDÁCTICA 2. TEORÍA GENERAL DEL CONTRATO DE SEGURO

1. El contrato de seguro. Concepto y regulación

2. Regulación Normativa
3. Característica del Contrato de Seguro
4. Elementos personales del contrato
5. Interés del Contrato de Seguro

UNIDAD DIDÁCTICA 3. TIPOS DE CONTRATOS DE SEGURO

1. Tipos de seguro. Introducción
2. Caracteres esenciales
3. Objeto
4. Suscripción y tramitación
5. Seguros de vida y deceso
6. Planes de pensiones, seguros de asistencia en viaje y seguro de accidentes
7. Seguro de cascos
8. Seguro de transporte de mercancías

UNIDAD DIDÁCTICA 4. INSTITUCIONES DE DEFENSA

1. La Institución Aseguradora: objetivo y principios
2. Aspectos técnicos del contrato de seguro: bases técnicas y provisiones
3. La distribución del riesgo entre aseguradores: coaseguro y reaseguro
4. El sistema financiero español y europeo
5. Normativa general europea de seguros privados. Directivas
6. Normativa española de seguros privados
7. El mercado único de seguros en la UE (EEE)
8. Derecho de establecimiento y libre prestación de servicios en la UE
9. La actividad de mediación de seguros y reaseguros en el Mercado Único
10. Organismos reguladores
11. Elaboración y presentación de informes del análisis del sector y entorno nacional y europeo de seguros
12. El Blanqueo de capitales
13. Clases de mediadores. Funciones, forma jurídica y actividades
14. Los canales de distribución del seguro de la actividad de mediación
15. Gerencia de Riesgos

UNIDAD DIDÁCTICA 5. CONTRATOS BANCARIOS

1. Delimitación al término y características de los Contratos Bancarios
2. Regulación
3. Contrato bancario de apertura de crédito documentario
4. Contrato bancario de apertura de crédito ordinaria
5. Contrato de servicios de cajas de seguridad o de custodia
6. Contrato de "Confirming"
7. Contrato de crédito al consumo
8. Contrato de Descuento
9. Contrato de "Factoring"
10. Contrato Forfaiting
11. Contrato de "Leasing"
12. Contrato de "Swap"

13. Empréstito

UNIDAD DIDÁCTICA 6. INTERVENCIÓN EN EL MERCADO DE VALORES

1. Introducción a la Inversión. Bróker vs Trader
2. Niveles
3. Órdenes
4. Productos Financieros
5. Mercado de renta fija y mercado de renta variable
6. Mercados no organizados y mercados organizados
7. Mercados primarios y mercados secundarios
8. Fondos de Inversión
9. La Rentabilidad de un Fondo de Inversión
10. El Riesgo de un Fondo de Inversión
11. Tipos de Fondo de Inversión
12. Fondos Garantizados
13. Criterios para elegir un fondo de inversión
14. Otros tipos de Instituciones de Inversión Colectiva
15. Suscripciones y reembolsos
16. Traspasos
17. Seguimiento de fondos
18. Información para el inversor

MÓDULO 6. IRPF Y PLANES DE PENSIONES

UNIDAD DIDÁCTICA 1. CUESTIONES GENERALES SOBRE EL IRPF

1. Marco normativo: Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas
2. Introducción al IRPF. Naturaleza, objeto y ámbito de aplicación
3. Contribuyentes del IRPF
4. Hecho imponible del IRPF
5. Devengo del Impuesto
6. Obligados a presentar la declaración por el Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas
7. Cesión parcial del IRPF a las comunidades autónomas
8. Esquema de liquidación

UNIDAD DIDÁCTICA 2. PLANES DE PENSIONES. ELEMENTOS Y CARACTERÍSTICAS

1. Introducción a los Planes de Pensiones
2. Conceptos claves de los Planes de Pensiones
3. Características de los Planes de Pensiones
4. Características de los Fondos de Pensiones
5. Mecanismos de supervisión
6. La Dirección General de Seguros y Fondos de Pensiones
7. Normativa de los planes de ahorro y pensiones. Régimen jurídico

UNIDAD DIDÁCTICA 3. PLANES DE PENSIONES. MODALIDADES

1. Introducción a las modalidades de los planes de pensiones

2. Modalidades de Planes de Pensiones
3. Planes de Pensiones para discapacitados

UNIDAD DIDÁCTICA 4. PLANES DE PENSIONES. FISCALIDAD

1. Introducción al tratamiento fiscal de los planes de pensiones: Principios generales
2. Formas de rescate de los planes de pensiones
3. Régimen fiscal de los Planes de pensiones
4. Régimen Fiscal de los Fondos de Pensiones
5. Los planes de pensiones para discapacitados y su fiscalidad

UNIDAD DIDÁCTICA 5. PLANES DE PENSIONES FRENTE A OTROS PRODUCTOS DE INVERSIÓN

1. Productos a comparar con los planes de pensiones
2. Fiscalidad de los productos alternativos
3. Otras alternativas a los Planes de pensiones y su fiscalidad

UNIDAD DIDÁCTICA 6. NORMATIVA FISCAL APLICABLE A LOS PRODUCTOS DE INVERSIÓN BASADOS EN SEGUROS

1. Marco tributario de aplicación a los productos de inversión
2. Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas (IRPF)
3. Impuesto Sobre Sucesiones y Donaciones
4. Impuesto Sobre Patrimonio

MÓDULO 7. ASPECTOS ECONÓMICOS DEL SEGURO

UNIDAD DIDÁCTICA 1. CONCEPTOS: SEGURO, FRANQUICIA, PRIMA, SOBREPIMA, EXTORNO, REASEGURO, COASEGURO

1. Concepto de seguro
2. Riesgos asegurables
3. Franquicia
4. Prima, sobreprima, extorno, coaseguro y reaseguro

UNIDAD DIDÁCTICA 2. CLASIFICACIÓN DE LOS SEGUROS EN OPERACIONES DE COMERCIO INTERNACIONAL

1. Seguro de crédito a la exportación
2. Seguro del transporte
3. Seguro de Responsabilidad Civil
4. Seguro de caución: garantías aduaneras y garantía de importador/exportador

UNIDAD DIDÁCTICA 3. FASES DEL SEGURO: RIESGO, SINIESTRO, DAÑO

1. Riesgo
2. Siniestro
3. Daño
4. Bases técnicas
5. Reducción, rescate y anticipo

UNIDAD DIDÁCTICA 4. ELEMENTOS INTERVINIENTES EN EL CONTRATO DEL SEGURO

1. Elementos que conforman el contrato de seguro
2. Seguros personales
3. Seguros reales

UNIDAD DIDÁCTICA 5. DERECHOS Y OBLIGACIONES DE LAS PARTES

1. Derechos de reclamación en el seguro
2. Derechos y obligaciones en el seguro
3. Obligaciones del tomador
4. Obligaciones del asegurador

UNIDAD DIDÁCTICA 6. TIPOS DE PÓLIZAS

1. La póliza
2. Duración de la operación
3. Tipos de pólizas
4. Seguros de prestación de servicios

