

**Máster en Peritación Judicial de Bienes Muebles y Seguros + Titulación
universitaria**



ÍNDICE

1 | Somos Educa
Business School

2 | Rankings

3 | Alianzas y
acreditaciones

4 | By EDUCA
EDTECH
Group

5 | Metodología
LXP

6 | Razones por las
que elegir Educa
Business School

7 | Programa
Formativo

8 | Temario

9 | Contacto

SOMOS EDUCA BUSINESS SCHOOL

EDUCA Business School es una institución de formación online especializada en negocios. Como miembro de la Comisión Internacional de Educación a Distancia y con el prestigioso Certificado de Calidad AENOR (normativa ISO 9001) nuestra institución se distingue por su compromiso con la excelencia educativa.

Nuestra **oferta formativa**, además de **satisfacer las demandas del mercado laboral** actual, puede bonificarse como formación continua para el personal trabajador, así como ser homologados en Oposiciones dentro de la Administración Pública. Las titulaciones de EDUCA Business School se pueden certificar con la Apostilla de La Haya dotándolos de validez internacional en más de 160 países.

Más de

18

años de
experiencia

Más de

300k

estudiantes
formados

Hasta un

98%

tasa
empleabilidad

Hasta un

100%

de financiación

Hasta un

50%

de los estudiantes
repite

Hasta un

25%

de estudiantes
internacionales

RANKINGS DE EDUCA BUSINESS SCHOOL

Educa Business School se engloba en el conjunto de EDUCA EDTECH Group, que ha sido reconocido por su trabajo en el campo de la formación online.

Todas las entidades bajo el sello EDUCA EDTECH comparten la misión de democratizar el acceso a la educación y apuestan por la transferencia de conocimiento, por el desarrollo tecnológico y por la investigación. Gracias a ello ha conseguido el reconocimiento de diferentes rankings a nivel nacional e internacional.



ALIANZAS Y ACREDITACIONES



FONDO
SOCIAL
EUROPEO



BY EDUCA EDTECH

Educa Business School es una marca avalada por **EDUCA EDTECH Group**, que está compuesto por un conjunto de experimentadas y reconocidas instituciones educativas de formación online. Todas las entidades que lo forman comparten la misión de democratizar el acceso a la educación y apuestan por la transferencia de conocimiento, por el desarrollo tecnológico y por la investigación.



ONLINE EDUCATION



METODOLOGÍA LXP

La metodología **EDUCA LXP** permite una experiencia mejorada de aprendizaje integrando la AI en los procesos de e-learning, a través de modelos predictivos altamente personalizados, derivados del estudio de necesidades detectadas en la interacción del alumnado con sus entornos virtuales.

EDUCA LXP es fruto de la **Transferencia de Resultados de Investigación** de varios proyectos multidisciplinares de I+D+i, con participación de distintas Universidades Internacionales que apuestan por la transferencia de conocimientos, desarrollo tecnológico e investigación.



1. Flexibilidad

Aprendizaje 100% online y flexible, que permite al alumnado estudiar donde, cuando y como quiera.



2. Accesibilidad

Cercanía y comprensión. Democratizando el acceso a la educación trabajando para que todas las personas tengan la oportunidad de seguir formándose.



3. Personalización

Itinerarios formativos individualizados y adaptados a las necesidades de cada estudiante.



4. Acompañamiento / Seguimiento docente

Orientación académica por parte de un equipo docente especialista en su área de conocimiento, que aboga por la calidad educativa adaptando los procesos a las necesidades del mercado laboral.



5. Innovación

Desarrollos tecnológicos en permanente evolución impulsados por la AI mediante Learning Experience Platform.



6. Excelencia educativa

Enfoque didáctico orientado al trabajo por competencias, que favorece un aprendizaje práctico y significativo, garantizando el desarrollo profesional.

RAZONES POR LAS QUE ELEGIR EDUCA BUSINESS SCHOOL

1. FORMACIÓN ONLINE ESPECIALIZADA

Nuestros alumnos acceden a un modelo pedagógico innovador **de más de 20 años de experiencia educativa con Calidad Europea.**



2. METODOLOGÍA DE EDUCACIÓN FLEXIBLE

Con nuestra metodología estudiarán **100% online** y nuestros alumnos/as tendrán acceso los 365 días del año a la plataforma educativa.



3. CAMPUS VIRTUAL DE ÚLTIMA TECNOLOGÍA



Contamos con una **plataforma avanzada** con material adaptado a la realidad empresarial, que fomenta la participación, interacción y comunicación con alumnos de distintos países.

4. DOCENTES DE PRIMER NIVEL

Nuestros docentes están acreditados y formados en **Universidades de alto prestigio en Europa**, todos en activo y con una amplia experiencia profesional.



5. TUTORÍA PERMANENTE



Contamos con un **Centro de Atención al Estudiante CAE**, que brinda atención personalizada y acompañamiento durante todo el proceso formativo.

6. DOBLE MATRICULACIÓN

Algunas de nuestras acciones formativas cuentan con la llamada **Doble matriculación**, que te permite obtener dos formaciones, ya sean de masters o curso, al precio de una.



Máster en Peritación Judicial de Bienes Muebles y Seguros + Titulación universitaria



DURACIÓN
1500 horas



**MODALIDAD
ONLINE**



**ACOMPañAMIENTO
PERSONALIZADO**



CREDITOS
5 ECTS

Titulación

Titulación Múltiple: - Titulación de Máster en Peritación Judicial de Bienes Muebles y Seguros con 1500 horas expedida por EDUCA BUSINESS SCHOOL como Escuela de Negocios Acreditada para la Impartición de Formación Superior de Postgrado, con Validez Profesional a Nivel Internacional - Titulación Universitaria en Elaboración de Informes Periciales con 5 Créditos Universitarios ECTS con 125 horas



EDUCA BUSINESS SCHOOL

como centro acreditado para la impartición de acciones formativas
expide el presente título propio

NOMBRE DEL ALUMNO/A

con número de documento XXXXXXXXX ha superado los estudios correspondientes de

Nombre del curso

con una duración de XXX horas, perteneciente al Plan de Formación de Educa Business School.

Y para que surta los efectos pertinentes queda registrado con número de expediente XXXX/XXXX/XXXX/XXXXXX.

Con una calificación XXXXXXXXXXXXXXXX.

Y para que conste expido la presente titulación en Granada, a (día) de (mes) del (año).

Firma del Alumno/a
NOMBRE ALUMNO/A

La Dirección Académica
NOMBRE DE AREA MANAGER



Con el aval de la Consejería de Economía y Empleo de la Junta de Andalucía. (Resolución 100/2015)

Descripción

El Máster en Peritación Judicial de Bienes Muebles y Seguros te ofrece la oportunidad de adentrarte en un sector en pleno auge con una demanda laboral creciente. En un mundo donde la gestión de seguros y la peritación judicial cobran cada vez más relevancia, especializarte en estos ámbitos puede abrirte puertas hacia un futuro profesional lleno de posibilidades. A lo largo del máster, adquirirás habilidades esenciales en la valoración y tasación de bienes, así como en la elaboración de informes periciales, fundamentales para desempeñarte con éxito en el ámbito judicial. Además, te formarás en el conocimiento profundo de la legislación aplicable, lo que te permitirá asesorar y mediar de manera eficaz. Nuestra formación online te proporciona la flexibilidad necesaria para compaginar tus estudios con otras responsabilidades, asegurando un aprendizaje completo y adaptado a las necesidades del mercado actual. ¡No dejes pasar esta oportunidad para destacar en un sector en constante evolución!

Objetivos

- Comprender en profundidad los componentes esenciales de los seguros y su regulación legal.
- Analizar los diferentes tipos de seguros y contratos para una correcta aplicación en la peritación.
- Identificar y gestionar la tramitación de siniestros dentro del marco legal vigente.
- Evaluar la normativa básica y específica que afecta a los peritos judiciales.
- Elaborar informes periciales técnicos y precisos para su uso en procesos judiciales.
- Aplicar técnicas avanzadas de valoración y tasación de bienes muebles y vehículos.
- Desarrollar habilidades sociales y comerciales para la fidelización efectiva de clientes.

Para qué te prepara

El Máster en Peritación Judicial de Bienes Muebles y Seguros está dirigido a profesionales del sector asegurador y jurídico que buscan profundizar en áreas como la legislación aplicable, la peritación y tasación, y la elaboración de informes periciales. Ideal para aquellos con interés en actualizar sus conocimientos sobre contratos de seguro, valoración de vehículos y normativas de peritaje.

A quién va dirigido

Este máster te prepara para abordar con eficacia la peritación judicial de bienes muebles y seguros. Adquirirás habilidades en la valoración de siniestros y en la elaboración de informes periciales, además de conocer en profundidad la normativa legal aplicable. Te capacitará para gestionar contratos de seguros, tramitar siniestros con precisión y realizar valoraciones detalladas de vehículos, asegurando así un desempeño competente en el ámbito judicial y del seguro.

Salidas laborales

- Perito judicial especializado en bienes muebles y seguros - Asesor en valoración y tasación de contenido - Consultor en peritación de vehículos - Agente de seguros con enfoque en mediación y tramitación de siniestros - Especialista en elaboración de informes periciales - Experto en legislación aplicada al sector asegurador y peritaje - Coordinador de equipos de peritación y valoración

TEMARIO

PARTE 1. AGENTE DE SEGUROS

MÓDULO FORMATIVO 1. PROFUNDIZACIÓN EN LOS COMPONENTES DE LOS SEGUROS

UNIDAD DIDÁCTICA 1. LOS SEGUROS

1. Introducción
 1. - ¿Qué es el Riesgo?
 2. - La actitud frente al Riesgo
2. El seguro
 1. - El seguro en la gestión de los riesgos
 2. - ¿Qué riesgos se pueden asegurar?
 3. - La suma asegurada
 4. - Sobreseguro
 5. - Infraseguro
3. Los principios del seguro
 1. - Principio de solidaridad humana
 2. - Principio de indemnización
 3. - Actividad de servicios
 4. - Actividad Económica y Financiera
4. Comprar un seguro
 1. - Claves para comprar un seguro
 2. - La compra-venta del seguro
5. La protección del asegurado
 1. - ¿Cómo se realiza una reclamación de seguros?
6. Fraude y seguros
 1. - ¿En qué consiste el fraude en seguros?

UNIDAD DIDÁCTICA 2. LOS MERCADOS Y MEDIADORES DE SEGUROS

1. Introducción al mercado de seguros
2. Entorno del mercado de seguros
3. Características de las entidades de seguros
4. Regulación y supervisión por parte del estado
5. El reaseguro
6. Organismos del Mercado Español de Seguros
 1. - Dirección General de Seguros y Fondos de Pensiones (DGSFP)
 2. - El Consorcio de Compensación de Seguros (CCS)
 3. - Agroseguro
 4. - UNESPA
7. Los mediadores de Seguros

UNIDAD DIDÁCTICA 3. TIPOS DE SEGUROS

1. Seguros Personales

1. - Seguro de vida
2. - Seguros de accidentes personales
3. - Seguros de salud o enfermedad
2. Seguros de daños o patrimoniales
 1. - Seguros de incendios
 2. - Seguros de responsabilidad civil
 3. - Seguros de automóvil
 4. - Seguros Agrarios
 5. - Seguros de pérdidas pecuniarias diversas
 6. - Seguro de Robos
 7. - Seguros de crédito y caución
 8. - Seguros de Transportes
 9. - Seguros de Ingeniería
 10. - Seguro Multiriesgos
3. Seguros de Prestación de Servicios
 1. - Seguros de Defensa Jurídica
 2. - Seguro de Asistencia en Viaje
 3. - Seguro de Decesos

UNIDAD DIDÁCTICA 4. LOS CONTRATOS DE SEGUROS

1. Introducción
2. Situaciones Asegurables
3. Participantes en un Contrato de Seguros
 1. - Asegurador
 2. - Tomador
 3. - Asegurado
 4. - Beneficiario
 5. - Otras figuras
4. Cuándo contratar un seguro
5. Aprendamos a contratar un seguro
 1. - El Proceso de Asegurar
6. La tramitación de un siniestro
 1. - ¿Qué hay que hacer en caso de un siniestro?
 2. - Fases de la tramitación de un siniestro

UNIDAD DIDÁCTICA 5. TRAMITACIÓN DE SINIESTROS

1. Obligaciones del tomador
2. Obligaciones del asegurador
3. Pérdida de prestaciones
4. Determinación de los daños
5. Determinación de la indemnización
6. Normas para determinar la indemnización
7. Subroación, repetición y prescripción
8. Siniestro de automóviles

UNIDAD DIDÁCTICA 6. PROTECCIÓN Y CONDUCTA

1. Protección y conducta
2. Protección de datos
 1. - Principio de la formativa de protección de datos
3. Secreto Bancario
 1. - Debe ser Confidencial
 2. - Comunicaciones Judiciales
4. Prevención del Blanqueo de capitales
 1. - El Blanqueo de Dinero
 2. - Colaboración del Sistema Financiero en la prevención
5. Protección de los Consumidores
 1. - Defensa de los consumidores y usuarios
 2. - Normativa de crédito al consumo
 3. - El consumidor
 4. - Forma y contenido del contrato
 5. - Publicidad

MÓDULO FORMATIVO 2. CONTEXTO LEGAL DE LAS AGENCIAS DE SEGUROS

UNIDAD DIDÁCTICA 7. CONTABILIDAD EN EMPRESAS DE SEGUROS

1. Introducción
2. Elementos diferenciadores del sector
3. Algunos objetivos de la contabilidad de gestión
4. Herramientas utilizadas y logros conseguidos
5. Derecho Mercantil
 1. - Los comerciantes y de los actos de comercio
 2. - Registro mercantil
 3. - La contabilidad de los empresarios

UNIDAD DIDÁCTICA 8. LEGISLACIÓN DE LAS AGENCIAS ASEGURADORAS

1. Mediación de seguros y reaseguros privados
2. Contrato de Seguro
3. Normativa comunitaria de la legislación de seguros privados
4. Ordenación y supervisión de los Seguros Privados

MÓDULO FORMATIVO 3. LOS AGENTES DE SEGUROS: CARACTERÍSTICAS Y HABILIDADES

UNIDAD DIDÁCTICA 9. LOS AGENTES DE SEGUROS

1. Introducción
2. Agentes de seguros
3. Visión general sobre la labor de asesoramiento por parte de los mediadores
4. El asesoramiento por parte del Agente de Seguros
5. Protección del Cliente y de los datos
 1. - Protección del Cliente
 2. - Protección de los datos
6. Conclusiones sobre la labor de asesoramiento por parte de los Agentes de Seguros

UNIDAD DIDÁCTICA 10. EL PERFIL DEL PROFESIONAL EN ATENCIÓN AL CLIENTE

1. Perfil de vendedor
 1. - Empatía
 2. - Sinceridad
 3. - Cooperación
 4. - Serenidad
2. Elementos de la comunicación comercial
 1. - Estrategias para mejorar la comunicación
 2. - Escuchar con Eficacia
 3. - La argumentación de ventas y sus claves
3. Medios de comunicación

UNIDAD DIDÁCTICA 11. HABILIDADES SOCIALES Y PROTOCOLO COMERCIAL

1. ¿Qué son las habilidades sociales?
 1. - Cómo se desarrollan las habilidades sociales
 2. - Habilidades sociales en las reuniones de trabajo
 3. - La empatía
 4. - La asertividad
 5. - La autoestima
2. Escucha activa
3. Lenguaje corporal
 1. - Expresión facial
 2. - Contacto visual
 3. - Postura del cuerpo
 4. - Gestos y movimientos
 5. - Distancias
 6. - Lenguaje de las manos
 7. - La sonrisa
 8. - Nuestra imagen

UNIDAD DIDÁCTICA 12. FIDELIZACIÓN DE CLIENTES

1. Principales causas de la insatisfacción del cliente
2. La excelencia en la atención al cliente
 1. - Elementos de la calidad en la atención
3. Causas de la Lealtad
 1. - La promoción
 2. - Reglas básicas para hacer una promoción de fidelización
4. Consecuencias de la Lealtad
5. La escalera de la lealtad
 1. - Los peldaños de la escalera
 2. - Conseguir el cliente abogado
 3. - Los clientes rentables
6. Programas de Fidelización

MÓDULO 4. RECURSOS PRÁCTICOS SOBRE EL SECTOR ASEGURADOR Y EL PERFIL PROFESIONAL DEL AGENTE DE SEGUROS

UNIDAD DIDÁCTICA 1. DOCUMENTACIÓN Y ARTÍCULOS DE INTERÉS

1. La Historia del Seguro en el Mundo
2. Los Contratos Mercantiles
3. Fidelización de Clientes en el Sector Asegurador
4. Memoria Social del Seguro en España 2010
5. La Relación con el Cliente en el Sector Asegurador
6. La Venta de seguros
7. Modelo Europeo de parte de accidente

UNIDAD DIDÁCTICA 2. LEGISLACIÓN ESPECÍFICA DEL SECTOR ASEGURADOR

PARTE 2. PERITO JUDICIAL

UNIDAD DIDÁCTICA 1. PERITACIÓN Y TASACIÓN

1. Delimitación de los términos peritaje y tasación
2. La peritación
3. La tasación pericial

UNIDAD DIDÁCTICA 2. NORMATIVA BÁSICA NACIONAL

1. Ley Orgánica 6/1985, de 1 de julio, del Poder Judicial
2. Ley 1/2000, de 7 de enero, de Enjuiciamiento Civil
3. Ley de Enjuiciamiento Criminal, de 1882
4. Ley 1/1996, de 10 de enero, de Asistencia Jurídica Gratuita

UNIDAD DIDÁCTICA 3. LOS PERITOS

1. Concepto
2. Clases de perito judicial
3. Procedimiento para la designación de peritos
4. Condiciones que debe reunir un perito
5. Control de la imparcialidad de peritos
6. Honorarios de los peritos

UNIDAD DIDÁCTICA 4. EL RECONOCIMIENTO PERICIAL

1. El reconocimiento pericial
2. El examen pericial
3. Los dictámenes e informes periciales judiciales
4. Valoración de la prueba pericial
5. Actuación de los peritos en el juicio o vista

UNIDAD DIDÁCTICA 5. LEGISLACIÓN REFERENTE A LA PRÁCTICA DE LA PROFESIÓN EN LOS TRIBUNALES

1. Funcionamiento y legislación
2. El código deontológico del Perito Judicial

UNIDAD DIDÁCTICA 6. LA RESPONSABILIDAD

1. La responsabilidad
2. Distintos tipos de responsabilidad
 1. - Responsabilidad civil
 2. - Responsabilidad penal
 3. - Responsabilidad disciplinaria
3. El seguro de responsabilidad civil

UNIDAD DIDÁCTICA 7. PERITACIONES

1. La peritación médico-legal
 1. - Daño corporal
 2. - Secuelas
2. Peritaciones psicológicas
 1. - Informe pericial del peritaje psicológico
3. Peritajes informáticos
4. Peritaciones inmobiliarias

PARTE 3. ELABORACIÓN DE INFORMES PERICIALES

UNIDAD DIDÁCTICA 1. PERITO, INFORME PERICIAL Y ATESTADO POLICIAL

1. Concepto de perito
2. Atestado policial
3. Informe pericial

UNIDAD DIDÁCTICA 2. TIPOS DE INFORMES PERICIALES

1. Informes periciales por cláusulas de suelo
2. Informes periciales para justificación de despidos

UNIDAD DIDÁCTICA 3. TIPOS DE INFORMES PERICIALES

1. Informes periciales de carácter económico, contable y financiero
2. Informes especiales de carácter pericial

UNIDAD DIDÁCTICA 4. LAS PRUEBAS JUDICIALES Y EXTRAJUDICIALES

1. Concepto de prueba
2. Medios de prueba
3. Clases de pruebas
4. Principales ámbitos de actuación
5. Momento en que se solicita la prueba pericial
6. Práctica de la prueba

UNIDAD DIDÁCTICA 5. ELABORACIÓN DEL INFORME TÉCNICO

1. ¿Qué es el informe técnico?
2. Diferencia entre informe técnico y dictamen pericial

3. Objetivos del informe pericial
4. Estructura del informe técnico

UNIDAD DIDÁCTICA 6. ELABORACIÓN DEL DICTAMEN PERICIAL

1. Características generales y estructura básica
2. Las exigencias del dictamen pericial
3. Orientaciones para la presentación del dictamen pericial

UNIDAD DIDÁCTICA 7. VALORACIÓN DE LA PRUEBA PERICIAL

1. Valoración de la prueba judicial
2. Valoración de la prueba pericial por Jueces y Tribunales

PARTE 4. VALORACIONES Y TASACIONES DE CONTENIDO

UNIDAD DIDÁCTICA 1. CONTRATO DE SEGURO

1. Introducción al contrato
2. Derechos y deberes de las partes
 1. - Asegurador
 2. - Tomador
 3. - Asegurado
 4. - Beneficiario
 5. - Coincidencia de las partes en una misma persona
 6. - Otras figuras
3. Elementos que conforman el contrato de seguro
 1. - Personales
 2. - Formales (póliza)
 3. - Reales
 4. - Materiales
4. Aspectos técnicos del contrato de seguro
 1. - Bases técnicas
5. -Provisiones Técnicas
6. Fórmulas de aseguramiento
 1. - Diferentes clasificaciones
 2. - Regla proporcional
 3. - Regla de equidad
 4. - Franquicia
7. Clases de pólizas
8. Clasificación y modalidades de seguro
 1. - Seguro sobre las personas
 2. - Seguro contra daños materiales
 3. - Seguros contra el patrimonio
 4. - Seguros combinados o multirriesgos
 5. - Seguro de riesgos extraordinarios
 6. - Seguros obligatorios y voluntarios

UNIDAD DIDÁCTICA 2. INSTITUCIÓN ASEGURADORA

1. Institución Aseguradora
2. La distribución del riesgo entre aseguradores: coaseguro y reaseguro
3. La actividad de mediación de seguros y reaseguros en el Mercado Único
 1. - Organigrama del sector seguros en España
4. Clases de mediadores
 1. - Agentes
 2. - Operador de banca-seguros
 3. - Corredores
 4. - Auxiliares externos de los mediadores de seguros
5. Canales de distribución del seguro de la actividad de mediación
6. Gerencia de Riesgos
 1. - Elementos
 2. - Clases y características
 3. - Riesgos asegurables, excluidos y extraordinarios
 4. - Conductas del individuo frente al riesgo
 5. - Riesgos en la empresa
 6. - Tratamiento del riesgo
 7. - Metodología y sistemas
 8. - La transferencia de riesgos. El outsourcing

UNIDAD DIDÁCTICA 3. VALORACIÓN Y TASACIÓN DE CONTENIDO (BIENES MUEBLES)

1. Seguro de hogar: contenido y continente
2. El contenido
3. Adquisición del seguro de contenido
4. Técnica de tasación y valoración
 1. - Paso 1. Recopilación de información
 2. - Paso 2. Investigación del valor
 3. - Paso 3. Cálculo del valor de tasación

PARTE 5. VALORACIÓN DE VEHÍCULOS

UNIDAD DIDÁCTICA 1. PINTURA DE LA CARROCERÍA

1. Pintura
2. Masillas, imprimaciones y aparejos
3. Herramientas para la actividad de pintado
4. Proceso de aplicación de la pintura
5. Defectos de pintado y corrección
6. Riesgos de proceso de pintura

UNIDAD DIDÁCTICA 2. CARROCERÍA. DEFINICIÓN, TIPOS Y MATERIALES

1. Características y definición de los vehículos automóviles: importancia del peritaje
2. Características de la carrocería del coche
3. Tipos de carrocería
4. Materiales
5. Identificación de los materiales
6. Herramientas para la carrocería

7. Instalaciones necesarias

UNIDAD DIDÁCTICA 3. PERITAJE. CONOCIMIENTOS SOBRE LA PREPARACIÓN DE LA CARROCERÍA

1. Análisis del daño
2. Tipología de seguros y pólizas para el vehículo
3. Conocer la documentación técnica del vehículo
4. Proceso de reparación en frío
5. Proceso de reparación con aporte de calor
6. Operaciones de golpeo continuo
7. Extracción de abolladura con equipo multifunción
8. Extracción de abolladura con equipo neumático
9. Extracción de abolladura con ventosas
10. Reparación de polímeros

UNIDAD DIDÁCTICA 4. PERITACIÓN DEL VEHÍCULO I

1. Daños en los vehículos
2. Clasificación y ubicación del daño
3. Valor venal del vehículo
4. Programas informáticos de valoraciones

UNIDAD DIDÁCTICA 5. PERITACIÓN DEL VEHÍCULO II

1. El perito judicial en la valoración de vehículos
2. Métodos de valoración de vehículos
3. Valoración de los restos
4. Orden HAP-2724-2012
5. Dictamen pericial

PARTE 6. LEGISLACIÓN NACIONAL APLICABLE AL SECTOR DEL PERITAJE

